

# BRIX KORTEGAST Schwarz WULF

BVS  
BOOTCAMP  
Part I Nr. 2  
2.-3.04. 2020  
KASSEL

WIR LEBEN BERATUNG

Netfonds Gruppe 

# VIER TRAINER! ZWEI TAGE! VOLL POWER!

WIR LEBEN BERATUNG

Netfonds Gruppe 

# BVS BOOTCAMP

## 02.-03.04.2020

---

Penta Hotel  
Kassel - Wilhemshöhe

WIR LEBEN BERATUNG

Netfonds Gruppe 

## Betriebliche Versorgungssysteme

sind der gezielte Einsatz von Finanzdienstleistungen im Unternehmen, steuerlich und juristisch qualifiziert und haftungssicher eingerichtet, mit schlanker Verwaltung, und individuellen Lösungen bei möglichst geringem finanziellen Einsatz, zur Stärkung der Arbeitgebermarke.

# Wer sind Sie?

1. Sie haben Lust auf das Thema „Betriebliche Versorgungssysteme“ (bVS).
2. Sie haben Kontakte zu und Erfahrungen mit Gewerbekunden.
3. Sie möchten Ihr Geschäftsfeld bVS ausbauen und Umsatz generieren.
4. Sie haben die Bereitschaft zum trainieren und zum Vor- und Nachmachen.
5. Sie haben die Bereitschaft, aktiv zu sein.
6. Sie haben die Bereitschaft sich in der Gruppe einzubringen.
7. Sie haben Lust darauf, sich coachen zu lassen.

# Was erwartet Sie?

Zwei Tage voller **intensiver, praxisnaher Arbeit** zu Betrieblichen Versorgungssystemen.

Alles zu Akquise, Ansprache, Erstgespräche mit dem Chef und/oder Entscheidern.

Alles zu den wesentlichen steuerlichen und juristischen Zusammenhängen.

Alles zu Satelliten wie VOBBI und Co. und zu den Netfonds-bVS-Tools.

Alles zum Belegschaftsgeschäft. Oder wie man aus einem Gespräch hundert Kunden macht.

Ein spannendes Programm wartet auf Sie. Machen Sie mit. Trainieren Sie mit uns.

Machen Sie sich fit für Welt der betrieblichen Versorgung. Treten sie dem Wachstumsmarkt unserer Branche bei.

Wir nehmen uns die Zeit, auf Sie einzugehen und Sie in Ihrer speziellen Marktsituation zu trainieren.

- Alexander Brix** Jahrgang 1976, Studium der Berufspädagogik, seit 1999 in der Finanzdienstleistung, 2004 Vertriebsleitung eines Hamburger Maklervertriebes, 2007 Gründung einer eigenen Makleragentur mit Schwerpunkt bAV, seit 2018 bei Netfonds als Senior Key Account Manager bVS, Buchautor, Status: Konzeptionist (aus Überzeugung)
- Andreas Schwarz** Jahrgang 1966, studierter Datenschutzbeauftragter(zertifiziert von der IHK Koblenz), über 30 Jahre Versicherungsmakler, gründete 2013 den Bundesverband der Sachverständigen für das Versicherungswesen e.V. und ist seitdem dort 1. Vorsitzender, Status: Netzwerkgott
- Holger Kortegast** Jahrgang 1956, studierte VWL, BWL und wissenschaftlicher Psychologe, seit 1983 im Versicherungsbereich, seit 2004 Schwerpunkt betr. Altersvorsorge, Kundenstamm vom Kleinunternehmen bis hin zu Konzernen wie Europcar oder LiquiMoly. Status: Gottvater der Akquisetechniken
- Gerry Wulf** Jahrgang 1978, Geschäftsführer der Wulf Consulting GmbH, bAV-Advisor (FH) und Senior-bAV-Spezialist (IHK), Fachdozent bei der DMA, stellv. Vorsitzender Prüfungsausschuß IHK Zwickau, Steuerrechtssausschuß beim Bundes-Steuerberaterverbandes, Buchautor, Status: wandelndes Lexikon

# Unser Veranstaltungsort



## Veranstaltungsort:

**PENTAHOTEL KASSEL**, Bertha-von-Suttner-Straße 15, 34131 Kassel

## Anreise mit dem Auto:

A44 Abfahrt Kassel-Wilhelmshöhe und dann der Beschilderung Bahnhof folgen. Direkt hinter dem ICE Bahnhof Kassel-Wilhelmshöhe befindet sich das Penta Hotel Kassel.

## Öffentliche Verkehrsmittel:

ICE-Bahnhof Kassel-Wilhelmshöhe. Auf der Rückseite des Bahnhofes befindet sich das Penta Hotel Kassel.

Es ist für Sie ein Einzelzimmer reserviert.



# Netfonds-bVS Bootcamp - Leistungen

Termin	: Donnerstag 02.April, 11:00Uhr – Freitag, 3.April 2020, ca. 16:00Uhr
Ort	: Penta Hotel Kassel, Bertha-von-Suttner-Straße 15, 34131 Kassel
Teilnahmegebühr	: 499€
Leistungen	: Unterbringung im Einzelzimmer, Mittagessen, Abendessen am ersten Tag sowie Frühstück und Mittagessen am zweiten Tag, Seminarverpflegung,
Veranstalter	: Netfonds AG, Heidenkampsweg 73, 20097 Hamburg
Stornobedingungen	: Ihre Anmeldung ist verbindlich. Sie erhalten im Nachgang eine Rechnung. Bei Nichterscheinen und/oder Absage Ihrerseits fallen Stornogebühren an. Bitte beachten Sie hierzu die Anmeldung.

## Tag 1: Donnerstag, 02. April 2020

11:00Uhr Eintreffen, Imbiss

11:30Uhr Begrüßung, Vorstellung der Trainer

Idee Bootcamp erläutern; Trainer stellen sich vor; Kurz-Vorstellungen der Partnergesellschaften  
(die Key Accounter laufen ansonsten wie Teilnehmer mit)

13:30Uhr Mittagessen

14:00Uhr Zirkeltraining

Einführung – Jeder Trainer erläutert 30 Minuten sein Thema

Alexander Brix : Akquise mit bVS – Konzept schlägt Kondition

Holger Kortegast : Akquise – von „old school“ bis zur Digitalisierung.

Gerry Wulf : Steuerliche und juristische Akquiseansätze

Andreas Schwarz : Aufbau von Netzwerken als VIP Zugang zum Chef

Jeweils 30 Minuten / Teilnehmer wechseln-Trainer bleiben sitzen

14:15 Uhr Durchgang 1

14:45 Uhr Gruppenwechsel

14:50 Uhr Durchgang 2

15:20 Uhr Kaffeepause/Mail/Telefon

15:50 Uhr Durchgang 3

16:20 Uhr Gruppenwechsel

16:25 Uhr Durchgang 4

16:55 Uhr Zusammenfassung im Dialog

Metaplaner oder Flipchart-> welche Punkte wollen die TN am Abend vertiefen? Gruppeneinteilung für Vertiefung.

17:30 Uhr z.b.V. (oder Angebot Einzelgespräche mit den Trainern)

18:15 Uhr Abendessen

19:00 Uhr Vertiefung von zwei der vier Gruppen (Teil 1)

Die TN haben im Zirkeltraining die vier Ansätze kennengelernt. Nun besteht die Möglichkeit zwei davon zu vertiefen.

19:45 Uhr Kurze Pause

20:00 Uhr Vertiefung (Teil 2)

20:45 Uhr Ende des Tagesprogramms – Wer mag, trifft uns an der Theke

## Tag 2: Freitag, 03.April 2020

09:00 Uhr Speed-Dating Gesellschaften

4 x 15 Minuten (Zeit für konkrete Fragen aus der TO)

10:15 Uhr Einführung in die Aufgabe, Gruppeneinteilung

Musterfirmen in Gruppen erarbeiten und Erstgespräch konzipieren (Vorstellung vor den Teilnehmern inkl. Feedback)

5 Gruppen á 4 Teilnehmern

Gruppen erhalten schriftliche Exposés von Musterfirmen und erarbeiten eine Gesprächsstrategie

Anschließend Trainingsgespräch vor der Gruppe vormachen. Ein Trainer macht den Chef.

10:30 Uhr Gruppenarbeit

11:00 Uhr Kaffeepause

11:15 Uhr Vormachen 1 – Einer aus der Gruppe macht vor. Ein Trainer macht den Chef. Ca.10-15 Minuten. Anschließend anschauen des Videos. Trainer macht die Rückmeldung. Die Gruppe darf nur sagen, was er gut gemacht hat. Die Potentiale nennt nur der Trainer.

11:45 Uhr Vormachen 2

12:15 Uhr Kurze Pause

12:20 Uhr Vormachen 3

12:50 Uhr Telefonpause

13:00 Uhr Mittagessen

13:30 Uhr Vormachen 4

14:00 Uhr ZbV nach Wunsch der Teilnehmer z.B.:

Termine mit GF/Chefs legen

Einzelfälle mit Trainern besprechen

Akquiseansätze besprechen

Termine mit Begleitern vereinbaren

etc.

15:30Uhr Auswertung/Verabschiedung/Zertifikatsübergabe

16:00Uhr Ende der Veranstaltung

# Wir freuen uns auf Sie!

Ihr bVS-Bootcamp-Team

WIR LEBEN BERATUNG

Netfonds Gruppe 